



## BTS BANQUE

### Conseiller de clientèle (particuliers)

Le titulaire du BTS Banque-Conseiller de clientèle exerce une fonction commerciale et technique GDOV XQ pWDEOLVVHPHQW GX VHFVHXU EDQFDLUH... nancier, sur le marché des particuliers. Il est en contact régulier avec des clients appartenant au segment de clientèle dit « grand public ». Son ac-

tivité consiste à commercialiser l'offre de produits et services de son établissement en informant et en conseillant la clientèle dont il a la charge. Il a également pour mission de prospecter de nouveaux clients, et est autorisé à exercer des activités d'intermédiation dans les domaines de l'assurance.

### Caractéristiques

De nombreux projets sont menés durant les deux années d'étude. Ils permettent :

- Acquérir la posture commerciale et l'ouverture sur l'environnement bancaire, dans un contexte concurrentiel, pour répondre aux attentes d'une clientèle exigeante et informée.
- Gérer et développer un portefeuille de clients particuliers (étudiants, salariés, retraités...);
- Créer, entretenir et pérenniser la relation bancaire avec ses clients;
- Répondre à tous leurs besoins bancaires (placements, moyens de paiement, crédits, services...).
- Prendre en compte les aspects réglementaires, déontologiques et de maîtrise des risques au quotidien

### Disciplines enseignées et horaires

	1 <sup>ÈRE</sup> ANNÉE	2 <sup>ÈME</sup> ANNÉE
Culture générale et expression	3h	3h
Langue vivante	2h	2h
Gestion de la relation client	7h	7h
Développement et suivi de l'activité commerciale	8h	8h
Environnement économique, juridique et organisationnel de l'activité bancaire	6h	6h
Ateliers de professionnalisation	4h	4h
&HUVLÄFDWLRQSURIHVVLROQHOOH	0h	2h

### Débouchés professionnels

#### OU ?

DQ O H H H U E D Q D L U H H Q D Q L H U S U L P H Q

France. Les établissements sont soit organisés nationalement soit constitués d'entités régionales fédérées à O L Q W p U L H X U G X Q J U R X S H F H O D V D M R X W H Q W O H V A O L D Q H V G H

#### QUEL METIER ?

Le métier cible est celui de conseiller de clientèle de particuliers. Il peut s'exercer dans les agences et les structures de relations à distance, au sein d'une banque (générale, mutualiste, coopérative), d'une caisse d'épargne et de prévoyance, d'une caisse G H P U p L W P X Q L F L S D O G X O H V R F L p W p A O D Q F L q U H R X G X Q p W D E O L V V H P H Q W A O D Q F L H U G H O D 3 R V W H

\* 3UpSDUDWLRQDXPRGXOHSURIHVVLROQHOGHFHUVLÄFDWLRQ)XWRULWpGHV0DUFpV)LQDQFLHUW

## Périodes de formation en organisation

14 SEMAINES  
réparties  
sur les deux années

BTS  
CONTRÔLÉ  
PAR L'ÉTAT

### Profil

Origine scolaire :

- baccalauréat général L, ES et S,
- baccalauréat STMG ,
- baccalauréat professionnel tertiaire.

### Poursuites d'études

- Licence professionnelle - banque (Montpellier) et assurance (Montpellier, Nîmes)
- IUP - banque, finances (Marseille, Lyon)
- Écoles de commerce (Montpellier, Toulouse, Marseille)
- Classe préparatoire post BTS (Montpellier, Toulouse,...)
- Licence économie et gestion, AES (Montpellier I)

### Établissements publics (sans frais d'inscription)

Établissement	Contact	Portes ouvertes	LVA	Charte Erasmus+	LVB
<b>GARD</b>					
<b>Lycée Ernest Hemingway</b> 98 Avenue Jean Jaurès 30900 Nîmes	samir.hammouchi@ac-montpellier.fr <a href="https://lyc-hemingway-nimes.ac-montpellier.fr/">https://lyc-hemingway-nimes.ac-montpellier.fr/</a>	Samedi 29 février 2020 9h00-12h30	Anglais	✓	Espagnol

